ECObjects 導入事例

統合化部品表でPDM-SAP連携を実現! 設計と生産をつなぐリアルタイムシステムを構築

東芝キヤリア株式会社 様

TOSHIBA

Carrier

東芝キヤリア株式会社(以下、東芝キヤリア)は、株式会社東芝(以下、東芝)の空調・設備事業部が分社し、世界大手の空調設備機器メーカーである米国キヤリア社の合弁会社として設立されました。

再生可能エネルギーのヒートポンプ技術を軸に、業務用および家庭用の空調システム機器、換気扇、冷凍機、給湯関連機器等の開発・設計・製造・販売を行っています。

世界初のインバータエアコンの商品化などを実現してきた東芝の高い技術力と品質をキャリア 社の全世界に広がる販売ネットワークを通じ積極的なグローバル展開を進めています。

導入前の課題

- ■基幹システム切り替えに伴う既存設計 システムとの連携手段の確立
- 設計と生産、製造にて分断されている マスタ管理の統一



導入のポイント

- 設計情報と生産情報の統合管理および 連携の実現
- ■国内拠点間の横展開から海外拠点への グローバル展開



導入後の効果

- 設計と生産のリアルタイム連携の実現
 - ・出図から部品手配のLTが半減
 - ・頻発する設計変更データの共有化
- ■国内外グループ会社での共通基盤の 構築
- ペーパーレス化
- ●GUIによる操作性の向上



ECObjects導入の背景

基幹システムの切り替えに伴い、 既存設計システムとの連携ツールを検討

東芝キヤリアの製造拠点は、国内は富士 (静岡)と津山(岡山)に2カ所あり、海外 は中国、タイ、インドに多数の製造拠点があ ります。

国内の基幹システムは1970年台にホストで 自社開発したシステムを2000年にパッケージ へ移行し、顧客の要求や業務に合わせた改 修を加え長年運用してきましたが、パッケー ジのバージョンアップが難しいという問題が出 てきました。

そこで、海外拠点の中国とタイでは基幹システムとしてSAPを既に導入していたことから国内にもSAPを導入し、『東芝キヤリアグループのグローバルERPとして統一する』ことを目標とし、2015年より導入プロジェクトがスタートしました。

基幹システムの切り替えに際し課題となるのが既存システムや周辺ツールとの連携です。各連携の対応を検討する中で、経営情報システム部 エンジニアリング生産システム担当 グループ長の渡邊氏は、「とりわけ設計システムとの連携は重要な課題でした。当初は連携ツールを入れずに自社でシステムを改修しようとSAPを使用している海外拠点へ行って調査しましたが、限られた時間と社内のリソースでは対応できないと判断し、パッケージを利用して連携を実現させようと方針を変えました」と話します。

お客様情報 会 社 名 東芝キヤリア株式会社 所在地 【本社】 神奈川県川崎市幸区堀川町72番地34 【宮十事業所】 静岡県富士市蓼原336 【津山事業所】 岡山県津山市国分寺555 1999年4月 東芝の空調・設備事業部と米国キヤリア社の 合弁会社として東芝キヤリア株式会社発足 115億1000万円 資本金 従業員数 連結 約6,000人 約2,300人(2019年3月末) 空調システム機器、換気扇、冷凍機、給湯関 連機器等の開発・設計・製造・販売 https://www.toshiba-carrier.co.jp/

ECObjects選定のポイント

SAP連携を伴う豊富なBOMプロジェクトの実績による経験と知見を評価

パッケージ選定は要件の適合性を確認し、海外拠点への展開、自社での開発・保守が可能なことなどを総合的に判断し、ECObjectsを採用いただきました。また、ECObjectsは統合化部品表を中心としたソリューションを展開しており、SAP連携を含めたBOMプロジェクトにおける豊富な実績と、それに伴う技術者の経験と知見についても評価いただきました。

課題である設計と生産の連携実現についてECObjectsでは、設計と生産の溝を統合化部品表の機能により埋めることで真の連携を可能にします。

● ECObjects製品の特長

- 統合化部品表機能を活用し、M-BOMを 構築(履歴管理、コンフィグレーション、 各種入力支援機能など)
- パッケージの標準機能を多く持ちながら ソースやDBを公開しているため機能拡張 が容易、自社でのメンテナンスが可能
- リッチクライアントのGUIによる高操作性
- 国内外の拠点を問わず同時ライセンスでの 利用が可能

ECObjects導入に際して

ECObjectsの開発はSAP導入プロジェクト と同時並行で行われました。経営情報システ ム部 エンジニアリング生産システム担当 後藤 氏は、「SAP導入プロジェクトのスケジュールに 合わせて作業をしていたため、ユーザ教育が 手薄になってしまいました。また、データ移行で 考慮できない部分があり苦労しました」と言い ます。データ移行について最も苦労したという 渡邊氏は、「既存システムの自動補正機能が 作用せず間違ったデータが移行されてしまいま した。また、対象となる製品機種が多く、現存 で約3,000、システム登録上で15,000、部品点 数は75万点あり、当初はすべて移行しようとし ましたが、まずは今後生産する機種、在庫が ある機種に絞りました。部品点数の多さに加え 共通部品も多く、新旧システムでのチェックと データの突き合せも大変でした」と言います。

データ移行ツールの改善を図りながら問題となったデータをうまくECObjectsに取り込み、その後のデータ検証作業ではクラステクノロジーの技術者も積極的に対応し乗り切ることができました。

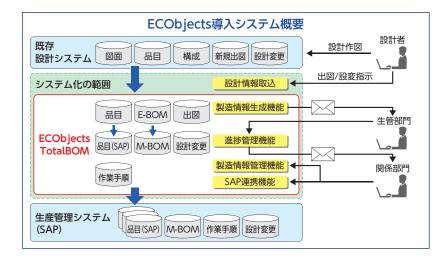
ECObjects導入の効果と今後について

統合化部品表でERPの課題要件を吸収 し、シームレスにSAPとの連携を実現

2019年1月に富士事業所がカットオーバー し半年が経過した現在の効果について、具 体的な効果測定はこれからとしながらも、 「ECObjectsとの連携により、コンカレントエ ンジニアリング化を実感しました。システムの 制約がなくなったことで出図から部品手配ま で7日かかっていましたが4日に短縮されまし た。また、ECObjectsのGUIにより画面の 操作性が大幅に向上しました」と渡邊氏は 言います。経営情報システム部 エンジニア リング生産システム担当 参事の若林氏は、 「連携効果として、バッチからリアルタイム処 理になったことで出図にかかる設計側の時 間的制約がかなり緩和されました」と言いま す。後藤氏は、「生産業務で入力に使用し ていた大量の紙がメールになり、ペーパーレ スになりました。また、ECObjects上から SAPヘデータを連携する仕組みを作り、ク リック一つですぐにデータがSAPへ反映され るシームレスな連携が実現できました」と言います。

国内拠点間の横展開から海外拠点への グローバル展開へ

富士事業所に続き 2020 年には津山事業 所への導入が予定されています。渡邊氏は、 「富士事業所は量産ですが津山事業所は個 別受注生産がメインのため、今回構築した BOM 機能を流用して津山事業所でも ECObjectsを導入する予定です。また、ユー ザから上がっている課題に対応しながらシス テムを改良していきたいと思います」と話し、 今後の展望について、「これで国内拠点のシ ステムが統合されるとともに海外拠点ともプ ラットフォームが統一されるので、将来的には このシステムを海外へ展開し、拠点毎に管 理しているデータをグローバルで共有できるよ うにしたいです。例えば、調達や生産の情 報を ECObjects で一元管理できればと思い ます | と話しています。





経営情報システム部 エンジニアリング生産システム担当 グループ長 渡邊 氏(中) 経営情報システム部 エンジニアリング生産システム担当 参事 若林氏(左) 経営情報システム部 エンジニアリング生産システム担当 後藤氏(右)

ECObjects 製品概要 CAD/PDM/PLMとERPをつなぐ統合化部品表 ソリューションの空白地帯 CAD 設計と生産の間はつながっていない PDM (CADの普及に 統合化部品表 伴う図面管理) **ERP TotalBOM** 生産管理システム PLM (CAD+PDM+E-BOM管理) 設計 試作 購買 牛産

生産管理総合ソリューション: ECObjects 統合化部品表 TotalBOM QuickCIM SmartAPS PrimeCOA BasekitOne フレームワーク TotalBOM 統合化部品表 統合化部品表によるものづくり情報の一元 管理とリアルタイムな情報共有を実現

TotalBOM	統合化部品表	統合化部品表によるものづくり情報の一元 管理とリアルタイムな情報共有を実現
QuickCIM	生産管理	多様な生産形態に対応したハイブリッド生産 管理で最適生産を推進
SmartAPS	納期回答 座席予約	リアルタイムな納期回答·座席予約で日々 変動する生産計画に対応
PrimeCOA	原価 業績管理	製造活動+業績の把握=儲けの見える化で 正しい経営判断をサポート



(牛産進備)

株式会社 クラステクノロジー

URL: https://www.class.co.jp

本 社 〒151-0053 東京都渋谷区代々木1-35-4 代々木クリスタルビル6F Tel: 03-5333-1301

中部事業所 〒460-0003 愛知県名古屋市中区錦2-9-27 NMF名古屋伏見ビル4F Tel: 052-229-0127

掲載された情報は2019年7月現在のものです。事前の予告なしに変更する場合があります。

本事例中に記載の肩書や数値、固有名詞等は初掲載当時のものであり、閲覧される時点では変更されている可能性があることをご了承ください。 事例は特定のお客様での事例であり、全てのお客様について同様の効果を実現することが可能なわけではありません。 記載されている会社名、製品名は各社の商標または登録商標です。